

*Netværksdag i Plastindustrien
Den 20. november*

*Direktør
Joachim Finkielman*



DI Forsvar og sikkerhed

Danmark skal have en større, stærkere og mere relevant forsvarsindustri

Fakta

- 246 medlemmer og fra 1996
- Danmarks nationale forsvarsindustrielle brancheforening – står for ca. 99 % af omsætningen
- Repræsenterer Danmark i NATO, EU og i Nordisk sammenhæng

Fokus

- Interessevaretagelse i DK og udland
- Udvikling af branchen
- Etablering af netværk, eksportfremme, industripartnerskaber
- Information om branchevilkår og forretningsmuligheder samt rådgivning



Joachim Finkielman
Direktør



Morten Flindt
Chefkonsulent



Anna Vesperini
Fagleder



Jeppe Krusager
Chefkonsulent



Albert Boje Hviid
Konsulent



Camilla Frost Jensen
Chefkonsulent



Camilla Puge
Clemmensen
Chefkonsulent



Line Bitsch Jensen
Koordinator



Maria Broman Ploug-
Rønning
Koordinator



Serena Skejød-
Andresen
Student



Opgaverne



1. Forsvaret at det danske kongerige
2. Host Nation support.
3. Fremskudt tilstedeværelse



Udfordringsbilledet



Stigende priser



Manglende arbejdskraft



Forsyningskæder



Kritiske råvarer/teknologi



NATO gæld
5% af BNP.
Europa skal
tage ansvar



Efterslæb på bygninger,
it og personale – 38 mia.



Forsynings-
sikkerhed



Truslernes
kompleksitet

Hvilke Trends?

- Fra et industri perspektiv

- **Geopolitisk usikkerhed** – Re-armament haster. Europa og det transatlantiske partnerskab.
- **Nye styrkemål fra NATO** - (Driver danske investeringer) – 3,5% + 1,5%
- **Trusselvurderingerne** betyder nye og bredere rolle for virksomheder og industri. Sikkerhed, ikke bare forsvar.
- **Fredstidslogik** – Tomme lagre, relativt lav produktionskapacitet. Ruslands krigsøkonomi medfører substantiel produktion.
- **Hastighed, arbejdskraft og bureaukrati**
- Efterspørgsel og politiske **beslutninger kan ikke oversættes til ordre i industrien.**
- **Udfordrer DI tilgang** – direkte tildelinger, øget offentlige udgifter/ansatte



FORSVARSKOMMANDOEN



FORSVARSCHEFEN

FORSVARSSTABEN

**LEDELSES-
SEKRETARIATET**

**UDVIKLINGS- OG
PLANLÆGNINGS-
STABEN**

**OPERATIONS-
STABEN**

**ØKONOMI-
OG DRIFTSSTABEN**

**INTERFORCE-
SEKRETARIATET**



**HÆR-
KOMMANDOEN**



**SØVÆRNS-
KOMMANDOEN**



**FLYVER-
KOMMANDOEN**



**SPECIAL-
OPERATIONS-
KOMMANDOEN**



**ARKTISK-
KOMMANDO**

**OPERATIV
STØTTE-
KOMMANDO***



**PERSONEL-
KOMMANDOEN**



**FORSVAR-
AKADEMIET**

**ETABLISSEMENT-
OG TERRÆN-
KOMMANDOEN**

Facts and figures



24.746 ansatte



13.000 køretøjer



6.000 bygninger



60 skibe



33.000 hektar



140 Fly og
helikoptere



700.000 stk. materiel og våben

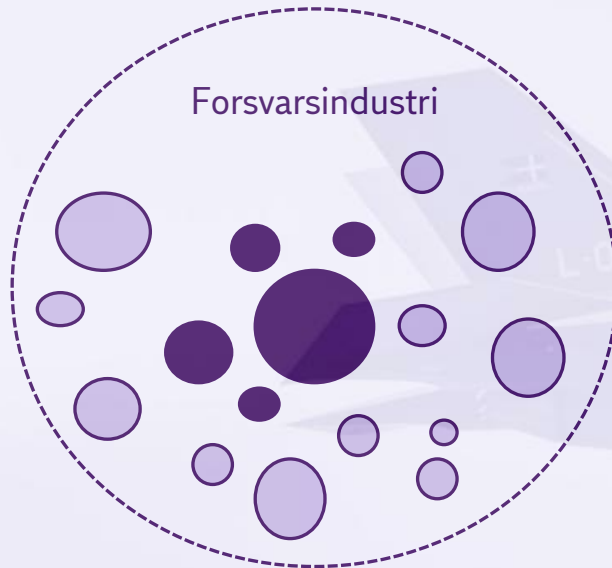
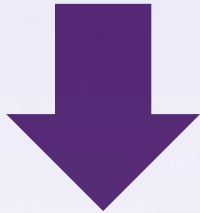
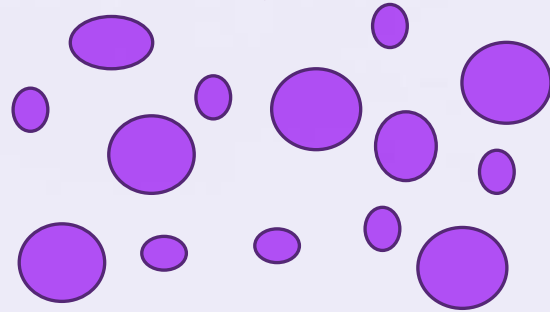
Sådan ser forligsøkonomien ud – udover det normale forsvarsbudget

Tabel 1. Afsat økonomisk ramme til løft af Forsvaret

Mia. Kr. (2025-prisniveau)	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	I alt
Forsvarsforliget 2024-2033	12,5	21,9	20,8	20,1	18,9	19,5	19,8	20,2	20,4	20,6	194,7
Accelerationsfonden inkl. reserve til afledte varige udgifter	-	25,0	25,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	120,0
Yderligere midler, Enighed af 10. oktober 2025	-	-	7,6	10,0	13,7	4,4	4,8	0,9	1,3	-	42,7
Økonomisk ramme	12,5	46,9	53,4	40,1	42,6	33,9	34,7	31,1	31,7	30,6	357,5

Anm.: Differencer skyldes afrundinger

Illustration af de tre virksomhedssegmenter i
økosystemet



Forsvarsindustrien i Danmark

- 45 kernevirksomheder
- Mere end 400 øvrige i forsvarsindustri

- Spin-in
- Øvrig forsvarsindustri
- Kernevirksomheder

Centrale kompetencer i forsvarsindustrien



- Maritime kapaciteter både på vandet og under vandet
- Sensorer, overvågning og luftforsvar
- Rumkapaciteter
- Avanceret software, herunder kommando, kontrol og kommunikation samt simulation
- Digitalisering, IT, Cyber beskyttelse
- Droner og anti-dronesystemer
- Beskyttelse af materiel og personel
- Avancerede komponenter
- Produktionsevne og kapacitet
- Reparation og vedligeholdelse
- Enkeltmandsudrustning
- Ammunition
- Logistik

Systemer



Komponenter



Drift og vedligehold



Rammevilkår

Sikkerhedsgodkendelse

Leverandører og underleverandører der behandler klassificeret informationer, skal være sikkerhedsgodkendt.

Der kan være særlige procedurer ved udbud, tilbud og virksomhedsbesøg, samt besøg på militære installationer.

Eksporttilladelse

Kræver rette eksporttilladelser ved eksport af varer og teknologier, der kan have sikkerhedsmæssige konsekvenser.

Eksportreglerne varierer alt efter, om produktet klassificeres som krigsmateriel eller som en dual-use

Afsætningsmuligheder

Underleverandør til udenlandske leverandører til Forsvar – direkte eller gennem industrisamarbejde

Forsvarsmesser giver mulighed for at opbygge netværk og relationer

Kræver ofte aktiv markedsføring og opsøgende arbejde

Samarbejdsområder

Udfordringerne er mange og vidt forskellige, men fælles for dem er, at de løses bedst i samarbejde med danske virksomheder.

Områder hvor det er naturligt at samarbejde er f.eks.:



Lager og opbevaring af materiel



Facility



Transport og logistik



Grøn omstilling



Byggeri og renovering af kaserne



Fødevarer



Digitalisering og cyber



Sikkerhed



Produktion



Vedligeholdelse

Forsvarsområdet bevæger sig konstant – men vores holdninger kan indrammes af fire linjer

1

Erhvervslivet skal bydes indenfor og bidrage til at løfte opgaver, der ikke er kerne-opgaver for Forsvaret via udlicitering.

3

Der skal **investeres massivt i ny teknologi og viden** indenfor forsvarsområdet.

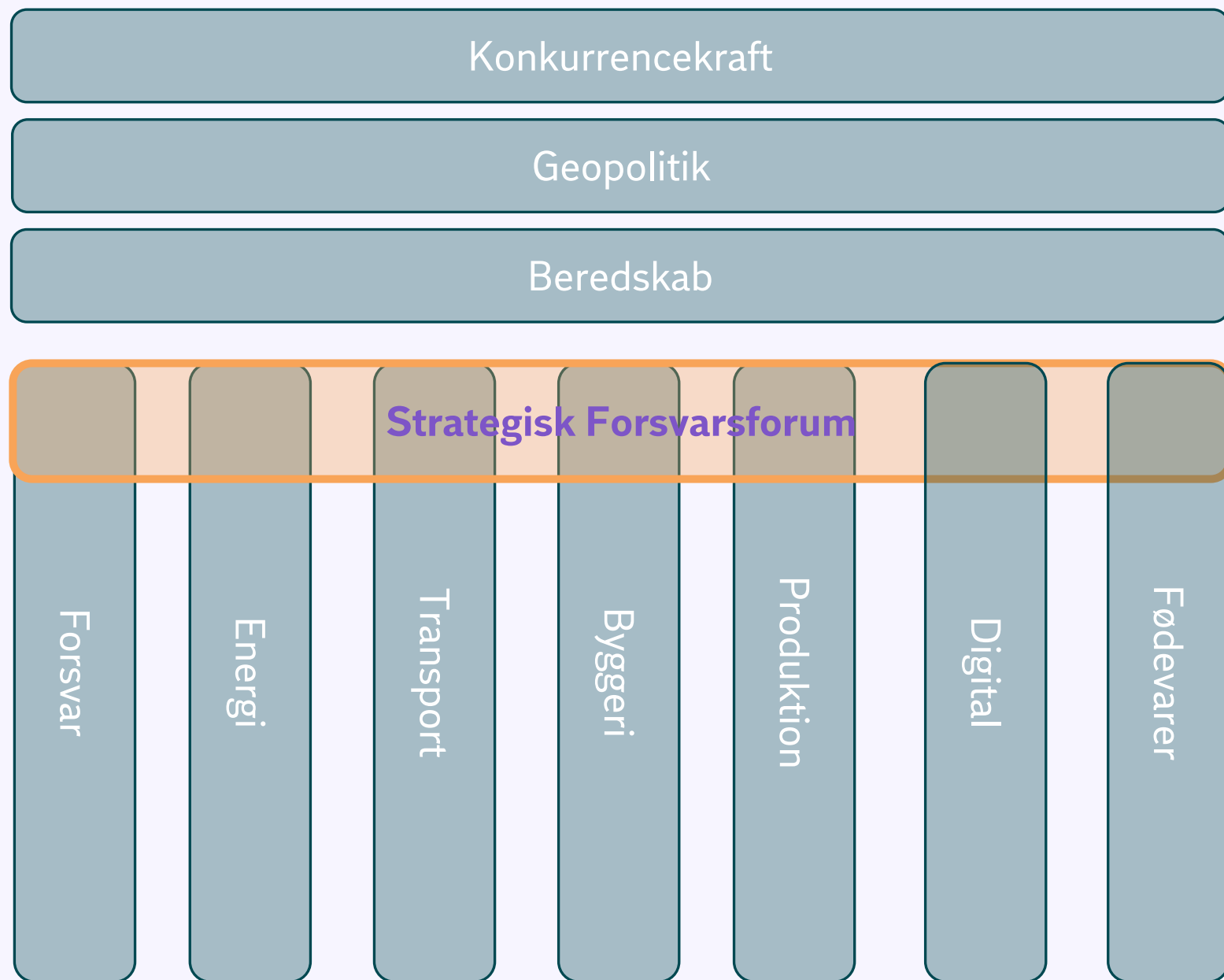
2

Forsvaret skal samarbejde med omverdenen, særligt indenfor områder som arbejdskraft og uddannelse.

4

Et styrende princip for genopbygningen og oprustningen af Forsvaret bør være **partnerskaber med erhvervslivet**.

Vi har et
intensiveret fokus
på at udvikle og
udbrede politik
på tværs af huset



Spørgsmål?

